

POSUDEK OPONENTA DIPLOMOVÉ PRÁCE

Jméno diplomanta: Bc. Alena Kostecká

Název diplomové práce: Založení poboček vybrané společnosti v Číně a USA

Jméno vedoucího diplomové práce: Ing. Jaroslav Demel, Ph.D.

Jméno oponenta diplomové práce: Ing. Lucie Pavlišťiková

Oponent:

- **název firmy: CzechInvest – Agentura pro podporu podnikání a investic**
- **pracovní zařazení: Regionální projektová manažerka**
- **kontakt: lucie.pavlistikova@czechinvest.org**

	Výborně	Velmi dobře	Dobře	Neprospěl
I. Hodnocení zpracování tématu diplomantem:				
Splnění cíle práce		X		
Volba metod a jejich aplikace při zpracování tématu	X			
Hloubka provedené analýzy		X		
II. Hodnocení struktury a obsahu práce:				
Přehlednost a logická stavba (struktura) práce	X			
Aktuálnost a vhodnost použitých pramenů	X			
Schopnost diplomanta zpracovat získané podklady		X		
Přiměřenost a srozumitelnost závěrů práce		X		
Formulování vlastních názorů diplomantem		X		
III. Hodnocení formy a stylu práce:				
Formální úprava práce (text, tabulky, grafy)	X			
Stylistická úroveň práce		X		
Práce s českou literaturou včetně odkazů a citací	X			
Práce se zahraniční literaturou včetně odkazů a citací		X		

Vyjádření minimálně v rozsahu 10 řádků k diplomové práci z hlediska splnění jejich cílů, využití metod řešení a návrhů opatření včetně formální úpravy (uved'te na druhou stranu posudku).

Téma diplomové práce je v současné době aktuální, neboť pro mnoho společností je nutnost se rozšiřovat, jak na stávajícím trhu, tak i hledat nové trhy a výzvy pro svoje podnikání. Nevhodným výběrem trhu či špatným načasováním může vyústit i k zániku společnosti, a proto považuji za základ, aby společnosti před tímto rozhodnutím učinily určité kroky. Z tohoto důvodu shledávám práci zajímavou.

V teoretické části diplomantka postupuje logicky, práce je přehledná a je podložena českou, zahraniční literaturou a internetovými odkazy.

Analytická část navazuje na teoretickou. Analytická část je trochu nepřehledná. V této části aplikovala diplomantka poznatky z teorie do praxe (analýza PEST, průzkumy, INCOTERMS, platební podmínky, ...).

V některých kapitolách je diplomantka příliš stručná, v jiných naopak zachází až příliš do detailů. Závěr práce a doporučení, jak vstupu na trh Číny, tak nevstup na trh USA, jsou odvozeny od provedených analýz a průzkumů obou zemí. Analytickou část a závěr bych podložila tabulkami a grafy pro lepší přehlednost.



V přílohách jsem ocenila přiložený rozhovor se zaměstnancem společnosti Weba Olomouc, s. r. o., který mě zaujal.

Diplomovou práci hodnotím jako velmi dobrou.

Otázky k obhajobě diplomové práce:

1. Jaká kritéria společnost zohledňuje při výběru trhu, kam chtějí vstoupit?
2. Co je z Vaše pohledu pro společnost efektivnější, zpracovat si průzkum samostatně na základě svým podkladů a známých zkušenostmi využít služby agentury?
3. Jaké faktory nejčastěji ovlivňují společnost Weba Olomouc, s. r. o. při rozhodování o expanzi? Důvody pro expanzi.

Práci doporučuji - ~~nedoporučuji~~* k obhajobě. (*nehodící se škrtněte)

Diplomovou práci navrhuji klasifikovat stupněm: velmi dobře

Datum: 22. 1. 2016


.....
Podpis oponenta diplomové práce

