

POSUDEK VEDOUCÍHO DIPLOMOVÉ PRÁCE

Jméno diplomanta: Bc. Petr Blaschke

Název diplomové práce: Úroveň obchodní spolupráce České republiky a Portugalska v podnikové sféře

Cíl práce: Charakterizovat úroveň vzájemných obchodních vztahů České republiky a identifikovat pro české podnikatele perspektivní oblasti na portugalském trhu a s tím související potenciální možnosti rozvoje vzájemné obchodní výměny.

Jméno vedoucího diplomové práce: Ing. Jaroslav Demel, Ph.D.

	Výborně	Velmi dobře	Dobře	Neprospěl
I. Hodnocení zpracování tématu diplomantem:				
Splnění cíle práce	X			
Volba metod a jejich aplikace při zpracování tématu		X		
Hloubka provedené analýzy	X			
II. Hodnocení struktury a obsahu práce:				
Přehlednost a logická stavba (struktura) práce		X		
Aktuálnost a vhodnost použitých pramenů	X			
Schopnost diplomanta zpracovat získané podklady	X			
Přiměřenost a srozumitelnost závěrů práce		X		
Formulování vlastních názorů diplomantem	X			
III. Hodnocení formy a stylu práce:				
Formální úprava práce (text, tabulky, grafy)	X			
Stylistická úroveň práce	X			
Práce s českou literaturou včetně odkazů a citací	X			
Práce se zahraniční literaturou včetně odkazů a citací	X			

Vyjádření minimálně v rozsahu 10 řádků k diplomové práci z hlediska splnění jejich cílů, využití metod řešení a návrhů opatření včetně formální úpravy, práce s literaturou a její citace (uveďte na druhou stranu posudku).

Otázky k obhajobě diplomové práce:

1. Proč podle Vás zatím nejsou vzájemné obchodní vztahy českých a portugalských podniků nijak významně rozvinuty?
2. Kdybyste byl český podnikatel a plánoval vstup na portugalský trh, na jakou komoditu a do jakého prostoru podnikání byste zaměřil Vaše snahy?

Práci doporučuji - nedoporučuji* k obhajobě. (*nehodící se škrtněte)

Diplomovou práci navrhuji klasifikovat stupněm: výborně

Datum: 4.6.2018


 Podpis vedoucího diplomové práce

Práce se zabývá vzájemnými obchodními vztahy mezi Českou republikou a Portugalskem, přičemž její ambicí je tento pohled zúžit až na podnikovou a podnikatelskou úroveň.

I proto lze za správný postup považovat, že práce se nejprve zabývá obecnějšími pohledy na ekonomiky obou zemí a na jejich mezinárodní obchod, investiční klima a další atributy, které mají vliv na podnikatelské prostředí, jako jsou např. daňové systémy, nástroje podpory podnikání, apod. Podnikatelské prostředí je následně mezi zeměmi porovnáno i z hlediska konkurenceschopnosti.

Po zjištění předpokladů a potenciálu pro vzájemný obchod a podnikatelské propojení práce ověřuje stávající stav, který je zhodnocen jako nijak zvlášť rozvinutý, rozhodně méně, než by mohl být.

Proto jsou v závěru práce naznačeny možnosti do budoucna a oblasti, kde by se, i na základě mnoha velmi podobných parametrů zemí, mohly vzájemné či společné ekonomické a obchodní aktivity podniků na obou stranách v blízké budoucnosti nejvíce rozvíjet.

Cíl práce byl splněn.

