

Hodnocení navrhované vedoucím diplomové práce: **velmi dobře minus**

Hodnocení navrhované oponentem diplomové práce: **výborně**

Průběh obhajoby diplomové práce:

Otázky oponenta

Je podle Vás efektivnější osobní prodej na vybraných akcích, nebo prodej v kamenné prodejně?
odpověděla s pomocí

Otázky vedoucího

Kolik lidí, podle Vás realizuje své nákupy přes sociální sítě?
odpověděl s pomocí

Hasprová

Kolik má společnost kamenných obchodů?
odpověděla s pomocí

Hasprová

Proč je podle Vás efektivnější prodej na vybraných akcích?
odpověděla s pomocí

Hasprová

Kolik zboží, se může prodat v průběhu takové akce?
odpověděla s pomocí

Hasprová

Jaký byl zisk z Vámi navrhované akce?
odpověděla s pomocí

Hasprová

Měla by být mkt. komunikace stejné pro obě skupiny?
odpověděla s pomocí

Burešová

Jakým způsobem probíhal sběr odpovědí, pro dotazníkové šetření?
odpověděla s pomocí

Klasifikace: **velmi dobře**

Datum obhajoby: **16. května 2019**

.....
podpis předsedy